sMOBILE

spoľahlivá a šikovná mobilná aplikácia

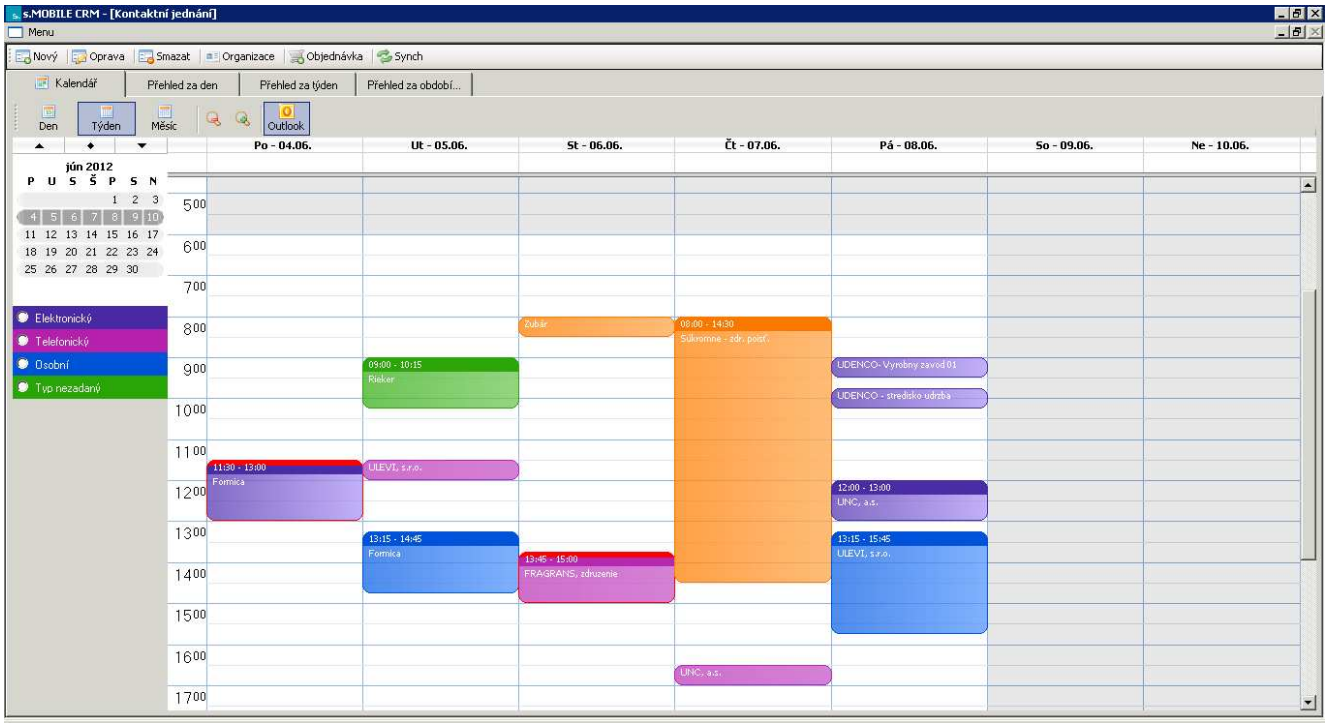
pre smartfóny (Android, iPHONE), tablety, notebooky, netbooky.

sMOBILE CRM – evidencia obchodných aktivít

Aplikácia je určená obchodníkovi, ktorý vo svojom mobilnom zariadení, priamo u zákazníka, vytvára **záznam z obchodného rokovania**. Základným nástrojom pre jeho prácu je pracovný kalendár, v ktorom si obchodník *rýchlo, jednoducho a prehľadne* plánuje obchodné aktivity s obchodným partnerom a s konkrétnou kontaktnou osobou:

- osobné stretnutie – modrá farba,
- telefonovanie – ružová farba,
- mailing – fialová farba,
- iná aktivita – zelená farba

a samozrejme zaznamenáva informácie, priebeh a závery svojich aktivít. Ak obchodná aktivita nemá svoj záver a dátumovo je v omeškaní, podfarbí sa v kalendári na červeno a obchodník má okamžite znalosť, že s danou aktivitou musí pracovať, inak bude naďalej v stave nevybavená/červená.

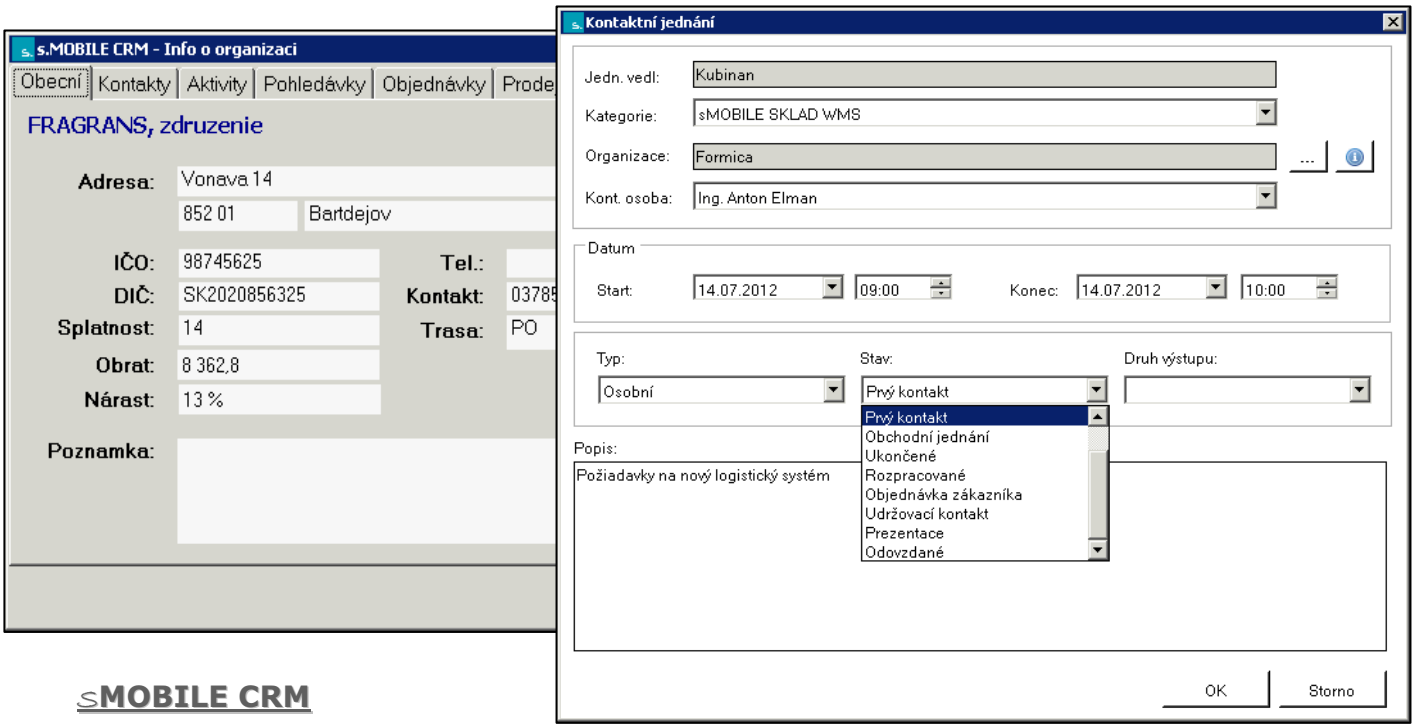


Samozrejmosťou je obojsmerná synchronizácia s kalendárom Microsoft Outlook (žltá farba).

Obchodník môže, podľa potreby aktivitu opraviť, doplniť a preplánovať. Preplánovanie aktivít je možné robiť veľmi jednoducho - spôsobom Drag&Drop.

Ďalšou dôležitou funkciou aplikácie sMOBILE CRM je, že obchodník má v teréne, v karte organizácie, k dispozícii všetky potrebné informácie pre rokovanie: adresu, daňové údaje,

štatistiku o obrate, jeho %-álnom náraste/poklese za vybrané časové obdobie, pohľadávky, objednávky, atď. a samozrejme aj celú históriu svojich aktivít voči danej organizácii.



sMOBILE CRM

slúži obchodníkom, obchodník nie je „otrokom" evidencie záznamov z rokovaní.

Obchodník má k dispozícii rýchle filtre o svojich aktivitách:

- po partneroch - vo vybraný deň/týždeň/mesiac/iné časové obdobie,
- podľa kategórií (kategóriou sa rozumie komodita, s ktorou obchodník obchoduje, poprípade iný údaj, podľa zvyklostí používateľa),
- podľa ich stavu vybavenia/nevybavenia,
- atď.. V tejto oblasti je veľa možností na filtrovanie dát a počas prípravy na ostré používanie sa filtre prispôsobujú obchodným zvyklostiam používateľov.

VÝHODY OPROTI KONKURENCII:

Rýchlo a ľahko nasaditeľné, dostupná cena, lacná údržba, nízke prevádzkové náklady, rýchle úpravy a jednoduché prispôsobenie aplikácií firemným zvyklostiam. Aplikácia sa môže používať bez väzby/s väzbou na akýkoľvek primárny informačný CRM systém. K dispozícii DEMO verzia, je možné požiadať o jej poslanie - mail: hubinska@smobile.sk.

DÔLEŽITÉ:

- Pri väzbe na centrálny informačný systém aplikácia pracuje **v režimoch on-line a rovnako off-line**, keď obchodník nie je v dosahu signálu (3G, GPRS/Edge, WiFi, LAN). V momente kedy sa obchodník dostane do oblasti pokrytej signálom, pohodlne odošle všetky informácie na centrálny informačný systém.
- Aplikácia je **jazykovo lokalizovaná** pre krajinu, v ktorej sa používa. Je k dispozícii: Slovenská, Česká a Anglická verzia.
- **Referencie:** Aplikácia, má referencie v Slovenskej a Českej republike.
- **Brandža akákoľvek:** výrobná firma, obchodná spoločnosť, logistické centrum
- **Komodity**: hračky, pneumatiky, potraviny, koreniny, minerálne vody, sirupy, nealkoholické nápoje, papier, kancelárske potreby, šperky, autoprísluženstvo, technické zariadenia, atď..
- **K dispozícii je DEMO verzia,** objednať si ju môžete na hubinska@smobile.sk.

Kontakt: Ing. Oľga Hubinská, +421 904 829 528, hubinska@smobile.sk